

培養終身學習宣導好文分享~【12種要刻意結交的朋友】(上集)

1 封郵件

諮輔暨校友中心 <schoolcounseling@dila.edu.tw>

2024年4月22日 上午10:21

收件者: all_students <all_students@dila.edu.tw>, all_alumni <all_alumni@dila.edu.tw>

【12種要刻意結交的朋友：比你強的、經歷過大風大浪的、有趣味的】(上集)

人是群居動物，在不同階段會結交到不同的朋友。有12種應該結交的朋友，每種都能為你帶來成長，或是各樣的支持。交朋友，要麼講求情感、要麼講求利益，要麼就要有價值觀的交流。

1. 交比你強的人

朋友是找到的，不是遇到的。能找到什麼樣的朋友，取決於你的認知範圍和活動範圍。一個人思想和行動的邊界越廣，他越可能找到高品質的朋友。那些事業比你成功、道德比你高尚、觀念比你領先的人，你都要果斷的納入朋友圈。

2. 交關鍵時刻能夠給你專業救援的朋友

一個人再熱愛學習，也無法掌握所有領域的知識和技能。在你的專業領域之外，要找到能在關鍵場合幫到你的人。優秀的醫生也好、律師也好，以及教師、保險規劃師、媒體人，都要有意識的結交。

人生說難確實難，但嚴峻的挑戰和關鍵的戰鬥就是那麼幾種。有這樣一些朋友，在你遇到各式各樣困難的時候，至少能憑藉他們的專長，幫你做出正確的判斷和選擇。交這些朋友也許得付出很多成本，但關鍵時刻你能得到的收益也會非常大。

3. 交一些跨領域的朋友

一個人的思維模式很容易固化，即使你在某個領域已經取得卓越的成績。一個人經歷跨學科的訓練越多，他的思維模式越多；一個人結交的跨領域朋友越多，他的認知水準就可能越高。

4. 交一些新興產業的朋友

從Web1.0、2.0，到現在的3.0，科學技術日新月異，尤其是網路技術，在這些年改變了眾多產業的運作方式。越早進場、和越多新興產業的達人成為朋友，就越能獲取新鮮的知識技能，進而成長得越快，獲得的機會越多。

5. 要學會經營「弱關係」

弱關係指的是親密程度一般，但是友善程度顯著高於普通關係的朋友。弱是這個世界上最被誤解的字之一，絕非單純的貶義。例如，一個經歷了無數磨難的老人，可能看起來弱不禁風，但是他承受打擊的能力卻一流。那些不被你視為朋友的人，與你可能沒有太多交集，沒有過多利益之爭，但當你求助的時候，他可能會耐心的整合自己的

資源，拚盡全力的幫助你。

人生的多個關鍵點，是那些偶然出現又神秘離去的人，透過無意中的一個飯局，無意中的一條資訊，無意中他人介紹的一個資源，幫助和成就了自己。

6.要結交成長性好的年輕人，莫欺少年窮

一代人有一代人的際遇，你今天成就的高度，未必全因個人能力，還可能是時間給你的紅利加持。今天你輕視的人，也許10年後就會與你在下一個路口相見，甚至後來居上、超越你的成就。

你悉心幫助過的人，大多都會給你回饋。在二十多年的職業生涯裡，我培養過一些年輕員工，他們曾是我的部下，但我非常欣慰的目睹了他們的快速成長，如今很多人已成為獨當一面的商界領袖。多年後的今天，當年的年輕部下依然和我保持聯繫，也會在我這個「老主管」遇到困難時，提供力所能及的幫助。

(未完續待)

法鼓文理學院

諮商輔導暨校友聯絡中心 謹上

電話：(02)2498-0707分機5126

20842新北市金山區法鼓路700號

**校友如電話、Email更新，歡迎回信告知，以利後續真確傳達母校新訊。

單位首頁：<http://cac.dila.edu.tw/>

申辦校友證：http://cac.dila.edu.tw/?page_id=972

線上捐款：<https://dila.eoffering.org.tw/contents/project>